



## **L & S Personalberatung** Executive Search

Unser Mandant ist ein familiengeführtes, mittelständisches Unternehmen aus der Elektronik- Branche im Herzen NRWs. Es bietet Verkaufs- und Servicedienstleistungen aus der Automatisierungstechnik und zählt bereits über 15.000 nationale und internationale Unternehmen zu seinen Kunden.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für die Region Baden-Württemberg einen

### **Area Sales Manager (m/w/d)**

#### **Ihre Aufgaben**

- Kundenbetreuung in Ihrem Gebiet
- Neukundengewinnung
- Ausbau und Weiterentwicklung Ihres Kundenstamms
- Unterstützung der Kunden durch gemeinsam erarbeitete Lösungen und Strategien
- Maßnahmen zum Ausbau des Umsatzvolumens
- Marktanalysen sowie Analyse des Umsatzpotentials
- Regelmäßiges Reporting an das Key Account Management- Team

#### **Sie bringen mit**

- Abgeschlossene Ausbildung vorzugsweise aus dem Bereich Technik
- Affinität zu Automatisierungstechnik
- Mehrjährige Berufserfahrung im Außendienst
- Selbstständiges, erfolgsorientiertes Arbeiten
- Hohes Engagement und Eigeninitiative
- Wohnort im Einsatzgebiet

#### **Wir bieten Ihnen**

- Eine leistungsorientierte Bezahlung mit hohem Fixum
- Firmenwagen
- Herausfordernde und abwechslungsreiche Projekte
- Vielfältige Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Work- Life- Balance durch flexible Arbeitszeiten
- Attraktive soziale Sonderleistungen

**SIE sind das fehlende Puzzle-Teil? Hervorragend! Wir freuen uns auf Sie!**